



EXPANSIÓN ESTRATÉGICA DE NEGOCIOS

Ayudamos a empresas
con visión global a
entrar, operar y
expandir sus negocios
en México.



www.ibs-consultores.com



(+52) 55 7352 6055

QUIÉNES SOMOS

IBS Consultores es una firma especializada en expansión estratégica de negocios en México. Apoyamos a empresas con visión global que buscan comprender el entorno empresarial, establecer operaciones, desarrollar oportunidades comerciales y fortalecer su presencia en el mercado mexicano. Combinamos análisis, estrategia y vinculación empresarial para ayudar a nuestros clientes a tomar decisiones informadas, reducir riesgos y acelerar su crecimiento en México.

**AYUDAMOS A EMPRESAS CON VISIÓN GLOBAL A ENTRAR,
OPERAR Y EXPANDIR SUS NEGOCIOS EN MÉXICO.**

MISIÓN

Ayudamos a empresas con visión global a entrar, operar y expandir sus negocios en México mediante análisis del entorno empresarial, expansión comercial y desarrollo de negocios

VISIÓN

Ser la firma de referencia en expansión estratégica de negocios en México, reconocida por facilitar la entrada, operación y crecimiento de empresas nacionales e internacionales

¿POR QUÉ MÉXICO?

México se ha consolidado como uno de los mercados más atractivos para la inversión y expansión empresarial en América. Su ubicación estratégica, red de tratados comerciales, base industrial, talento especializado y acceso a mercados internacionales lo convierten en una plataforma ideal para el crecimiento de negocios.

Sin embargo, aprovechar las oportunidades del mercado mexicano requiere comprender su entorno empresarial, identificar los canales adecuados y desarrollar una estrategia de entrada y crecimiento alineada con los objetivos de cada organización.

En IBS Consultores ayudamos a las empresas a transformar oportunidades en resultados mediante soluciones orientadas a comprender el mercado, establecer operaciones y generar crecimiento sostenible en México.

MÉXICO EN CIFRAS

- Economía líder en América Latina.
- Acceso preferencial a más de 50 países mediante tratados comerciales.
- Ubicación estratégica entre América del Norte y América Latina.
- Centro manufacturero y logístico de relevancia global.
- Mercado de más de 130 millones de consumidores.

SOLUCIONES ESTRATÉGICAS

1.- Análisis del Entorno Empresarial

Entendemos el mercado mexicano mediante la evaluación de condiciones comerciales, regulatorias y fiscales para identificar oportunidades y reducir riesgos antes de invertir o iniciar operaciones.

2.- Expansión Comercial

Facilitamos la entrada al mercado mexicano mediante estrategias comerciales, canales de distribución, marketplaces y desarrollo de clientes que impulsen la generación de ventas.

3.- Desarrollo de Negocios

Impulsamos el crecimiento en México mediante oportunidades comerciales, alianzas estratégicas y vinculación con actores clave que fortalezcan el desarrollo empresarial.

PROPUESTA DE VALOR

Ayudamos a empresas con visión global a comprender el mercado mexicano, establecer operaciones y generar oportunidades de crecimiento mediante soluciones estratégicas orientadas a resultados.

1.- ANÁLISIS DEL ENTORNO EMPRESARIAL

Ayudamos a las empresas a comprender las condiciones comerciales, regulatorias, fiscales y competitivas del mercado mexicano para identificar oportunidades, evaluar riesgos y tomar decisiones con mayor certeza.

Alcance:

- Estudios de mercado.
- Análisis sectorial.
- Evaluación de oportunidades.
- Inteligencia competitiva.
- Análisis regulatorio y fiscal.
- Evaluación de viabilidad comercial.



2. EXPANSIÓN COMERCIAL

Diseñamos e implementamos estrategias que faciliten la introducción de productos y servicios en México mediante el desarrollo de clientes, canales de distribución, marketplaces y oportunidades comerciales.

Alcance:

- Estrategias de entrada al mercado.
- Desarrollo comercial.
- Canales de distribución.
- Marketplaces.
- Desarrollo de clientes.
- Generación de oportunidades comerciales.



3.- DESARROLLO DE NEGOCIOS

Impulsamos el crecimiento empresarial mediante la generación de oportunidades comerciales, alianzas estratégicas y vinculación con actores clave que fortalezcan la presencia y competitividad de nuestros clientes.

Alcance:

- Alianzas estratégicas.
- Desarrollo de proyectos.
- Vinculación institucional.
- Networking empresarial.
- Identificación de socios estratégicos.
- Generación de oportunidades de negocio.



NUESTRO ENFOQUE

Creemos que la expansión empresarial requiere algo más que información. Requiere comprensión del entorno, una estrategia clara y acceso a las oportunidades adecuadas.

Por ello, trabajamos bajo un enfoque integral que combina análisis, estrategia y ejecución para ayudar a nuestros clientes a comprender el mercado, establecer operaciones y generar crecimiento sostenible en México.

CÓMO TRABAJAMOS

Diagnóstico: Comprendemos los objetivos, necesidades y desafíos de cada empresa.

Análisis: Evaluamos el entorno empresarial e identificamos oportunidades y riesgos.

Estrategia: Diseñamos una ruta de acción alineada con los objetivos del negocio.

Implementación: Acompañamos la ejecución de iniciativas comerciales y de desarrollo empresarial.

Seguimiento: Monitoreamos avances y fortalecemos oportunidades de crecimiento.

A QUIÉN AYUDAMOS

- Empresas extranjeras interesadas en ingresar al mercado mexicano.
- Empresas que buscan establecer operaciones en México.
- Empresas que desean desarrollar canales comerciales y clientes.
- Organizaciones que buscan alianzas estratégicas y oportunidades de negocio.
- Empresas mexicanas con visión de crecimiento e internacionalización.



EMPRESAS QUE BUSCAN RESULTADOS EN MÉXICO: ENTRADA CLARA, EJECUCIÓN COMERCIAL Y CRECIMIENTO

CONTÁCTANOS

 contacto@ibs-consultores.com

 Oficina (+52) 55 7352 6055

UBICACIÓN

Corporativo Diamante
Vasco de Quiroga 3900, Santa Fe
Cuajimalpa, CDMX, C.P. 05348

www.ibs-consultores.com